

## Die Krise bringt auch Chancen!


Foto: co-ship consult GmbH

**Stefan Tölke**  
Geschäftsführender Gesellschafter

Wie jede Krise birgt auch die Corona-Krise Chancen! In Krisenphasen kann man ohne große Reibungsverluste in Strukturen und Prozesse eingreifen, um sich für die Zeit danach aufzustellen. Gerade für den Mittelstand ist es jetzt möglich, lang gehegte Ideen und wichtige Themen anzugehen, die sich in der Zeit nach der Krise positiv auswirken werden. Gewinnen wird, wer es schafft, Fixkosten zu reduzieren und gleichzeitig die Fähigkeit zum „Atmen“ zu behalten. Nur wer als Unternehmen diese Flexibilität besitzt, ist sowohl für die Krise als auch für die Zeit danach gut aufgestellt.

Im Bereich Recruiting gibt es genau für diese beiden Ziele eine erprobte Shared Service Lösung. Die administrativen Tätigkeiten im Ausschreibungs- und Bewerbermanagement kosten in fast allen Unternehmen Tag für Tag bares Geld in Form von fixen Personalkosten, und zwar leider auch in Phasen, in

denen gar kein Personalaufbau stattfindet. Hinzu kommen ggf. noch Kosten für Software-Lizenzen, für Stellenanzeigen und Multi-Channel-Postings, für die Bewerberkommunikation und natürlich für die teure aber unerlässliche EU-DSGVO- und AGG-Konformität. Über ein komplettes Process-Outsourcing dieses Ausschreibungs- und Bewerbermanagements können sich mittelständische Unternehmen dieser Kosten in der aktuell angespannten Krisensituation schnell und unkompliziert entledigen. Und nach der Krise kann das Recruiting dann ohne Rüstzeiten und -kosten auf Basis eines variablen Abrechnungsmodells wieder hochfahren werden. So werden die Kosten nicht nur deutlich gesenkt, sondern sie entstehen auch in Zukunft überhaupt nur dann, wenn die Leistung auch tatsächlich gebraucht wird.

Der Anbieter dieser Lösung, die co-ship consult GmbH in Bielefeld, ist eine erfahrene Personalberatung, die ihre Prozesskompetenz im Recruiting in die Entwicklung eines Service' gesteckt hat, um mittelständischen Unternehmen genau diese Art des Outsourcings anbieten zu können. Sie verkauft dabei keine Software, sondern stellt ihren Kunden die komplette Prozesskette als echter Dienstleister zur Verfügung. Automatisierte, IT-integrierte und damit sehr fehlerresistente Prozesse bieten die Möglichkeit, in der Krise Kosten zu sparen und nach der Krise das Recruiting sofort ohne Rüstzeit und -kosten wieder hochfahren zu können.

Weitere Informationen unter  
[www.co-ship.de](http://www.co-ship.de)




**PERSONALBERATUNG**  
FÜR DEN MITTELSTAND

BODENSTÄNDIG - TREFFSICHER - NACHHALTIG

co-ship consult GmbH - Brackweder Str. 57d - 33647 Bielefeld  
[www.co-ship.de](http://www.co-ship.de) - 0521 9117790 - [mail@co-ship.de](mailto:mail@co-ship.de)

